



doll+leiber

Logistik-crm

Ihre Chancen, noch erfolgreicher zu werden!

Herausragen im Wettbewerb

Warum Kunden und Interessenten
ausgerechnet Sie beauftragen sollen!

- + Sie kennen die Bedürfnisse Ihrer Kunden und Interessenten?
- + Sie sind immer aktuell informiert?
- + Ihre Marketingaktionen sind treffsicher und kosteneffizient?
- + Sie wissen, was sie tun – Ihre Verkäufer?
- + Ihr Frühwarnsystem lässt Sie schnell reagieren?



+ Das digitale Unternehmensgedächtnis

Wissen, was wichtig ist – am Standort und unterwegs

Erhalten Sie die wichtigsten Informationen auf einen Blick: Das Ansprechpartner- und Adressmanagement ist die umfassende Informationsquelle für Ihr Beziehungsmanagement – in allen Belangen.

+ Immer aktuell informiert

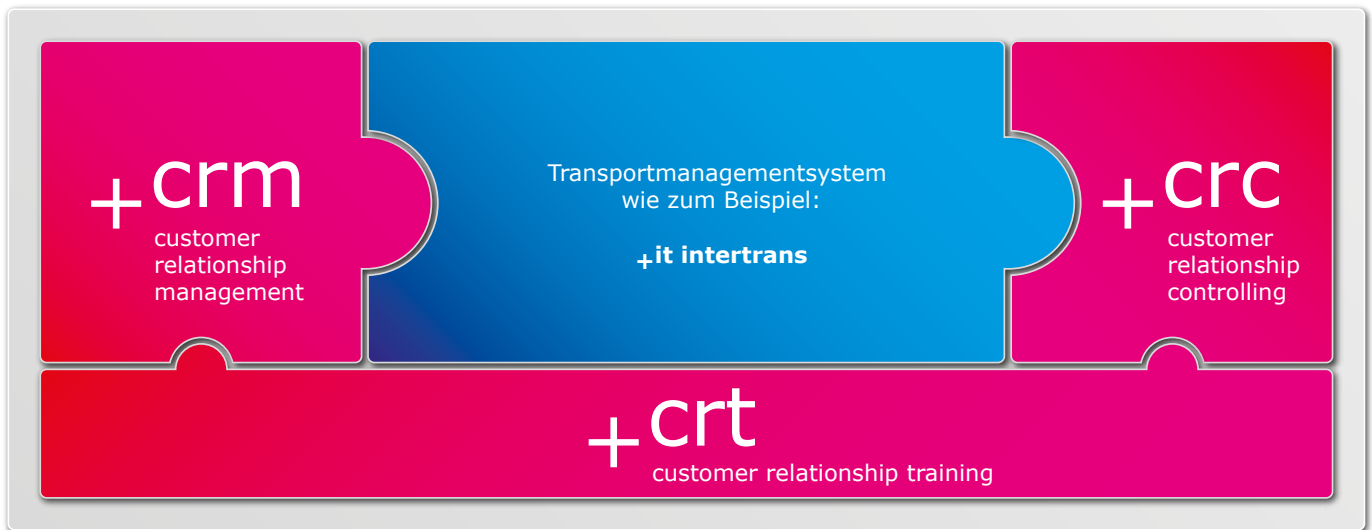
Die Generation „Y“ ist schnell, informiert und will involviert sein

Betreuen Sie Ihre Kunden aktiv, individuell und transparent: Mit dem Kontaktmanagement sind Sie über Ihre Kontakte und Wiedervorlagen allzeit lückenlos informiert.

+ Stets auf dem Laufenden

Komplexe Aufgaben effektiv planen und verfolgen

Bleiben Sie bei komplexen Aufgaben am Ball: Das Aufgabenmanagement garantiert Ihnen den zügigen und vollständigen Ablauf aller notwendigen Aufgabenschritte – für alle Beteiligten.



+ Professionell und persönlich

Marketing und Aktionen treffsicher und kosteneffizient gestalten

Akquirieren Sie aktiv und zielgerichtet: Mit dem flexiblen Marketing-/Werbemittelmanagement ist Ihre Ansprache stets professionell, persönlich und nachhaltig.

+ Die Zügel in der Hand!

Jederzeit den Verkauf im Griff und den Wettbewerb im Blick

Bauen Sie Ihren Verkauf aus und stellen Sie sich effektiver auf: Das Verkaufsmangement macht Ihre Pflicht zur Kür und verschafft Ihnen wesentliche Wettbewerbsvorteile.

+ crc – cleveres Controlling

Die sicheren Indikatoren zur weiteren Entwicklung Ihrer Geschäftsphilosophie

Stellen Sie die richtigen Fragen: Erhalten Sie jederzeit verlässliche Kennzahlen und Aussagen für die Entwicklung der Kundenbeziehung.

crt – customer relationship training

Motivation und Befähigung beflügeln Ihre Mitarbeiter

Stellen Sie den Kunden und seine Bedürfnisse in den Mittelpunkt: Mit dem richtigen, individuellen Training bringen Sie Ihre Mitarbeiter auf eine neue Kommunikationsebene – für einen gelungenen Kundenkontakt und eine langfristige Kundenbindung.

Doll + Leiber GmbH

Hartwaldstraße 13, D-86415 Mering
Telefon: +49 (0) 82 33/73 63 00-0
Telefax: +49 (0) 82 33/73 63 00-9
E-Mail: info@dollundleiber.de

doll+leiber

Quality | Logistics | Software
Intelligent steuern, was Sie bewegen